**Тренинг профессионального общения адвокатов**

Цель тренинга – развитие коммуникативных навыков адвоката.

Что такое психологическое воздействие, манипуляции? Допустимы ли они в профессиональном общении адвоката? Если да, то какие? Как защититься от манипуляций? Возможно ли общение с доверителем без лжи? Как минимизировать искажение информации доверителем? Как получить от него скрываемую информацию?

Психологические задачи консультирования. Как установить и развивать психологический контакт. Диагностика психического состояния доверителя и способы его оптимизации.

Тренинг профессионального общения предполагает дискуссии, упражнения, просмотр и обсуждение видеоматериалов и другие активные методы обучения.

**Примерная программа тренинга**

10.00 – 13.00 (с перерывом 15 мин) **Психологические задачи консультирования и работы адвоката в суде.** *Презентация. Тестирование. Дискуссия.*

13.00 – 14.00 Обед.

14:00 – 15.20 **Психологическое воздействие в адвокатской деятельности: теория и практика.** *Упражнения, ролевые игры, обсуждение.*

15.20 – 15.40 Перерыв.

15:40 – 17:00 **Психологические приемы получения скрываемой информации.** *Ролевая игра «Штирлиц». Обсуждение, подведение итогов.*

Ведущий тренингов: Скабелина Лариса Александровна, канд. психол. н., доц. каф. адвокатуры МГЮА им. О.Е.Кутафина [skabelina.larisa@yandex.ru](mailto:skabelina.larisa@yandex.ru)

Максимальное кол-во участников – 25 человек.

В программе тренинга возможны незначительные изменения.

**По каждой теме имеются лекции (кол-во слушателей не ограничено).**